



Jornada Formativa y de Presentación del Programa Renova 2019

CÓMO SACAR LA MÁXIMA RENTABILIDAD A MI NEGOCIO

14 de febrero de 2019

de 14:30 a 16:30

Centro Cultural Santa Clara-Salón de Convenciones

En la situación actual ya no sirven los métodos que utilizábamos para gestionar nuestros negocios. Es por ello que resulta fundamental para subsistir aprender a gestionar correctamente el punto de venta. La crisis hace que sólo los negocios que gestionen bien puedan subsistir.

¿Cuál es el objetivo de esta Jornada?

Explicaremos las causas más comunes por las que un negocio no es rentable y las posibles soluciones. Presentaremos el Programa RENOVA para la mejora de gestión del punto de venta.

Contenido de la Jornada

- Introducción.
- Causas por las que un negocio no es rentable.
- Causas Externas.
- Causas Internas.
- Soluciones para lograr una mayor rentabilidad del negocio.
- Casos reales del 2018:
 - Iluminación Portu (Portugalete).
 - Carnicería Alberto Eterra (Pamplona).
 - Cafetería Manterola (Pamplona).

Formación Impartida por:

Emilio Ábalos

Especialista en Gestión Económica y Merchandising del Pequeño y Mediano Comercio. Durante 20 años ha llevado a la práctica con comprobado éxito su Programa RENOVA para la rentabilidad del punto de venta.

Podéis ver un vídeo de los participantes del Renova Barakaldo en:

<https://www.youtube.com/watch?v=z4jAOgiliQg>

Plazo Límite de Inscripción

13 de febrero de 2019

Inscripciones en la Oficina Técnica de Comercio. Telf: 944729353.

comercio@portugalete.org

**Inscripción
gratuita**



Prestakuntza-Saioa eta Renova Programaren Aurkezpena (2019)

NOLA ATERA NIRE NEGOZIOARI AHALIK ETA ERRENTAGARRITASUN HANDIENA

2019ko otsailaren 14a

14:30-16:30

Santa Klara kulturtegia-Bilera-aretoa

Gaurko egoera nolako den kontuan hartuta lehen gure negozioak kudeatzeko generabiltzan metodoek ez dute egun funtzionatzen. Hori dela eta, negozioak iraungo badu gure saltokia egokiro kudeatzen ikasi beharko dugu. Krisialdiaren eraginez, ondo kudeatzen diren negozioek soilik iraun dezakete.

Saioaren helburua:

Negozio bat errentagarri ez izatearen arrazoiak eta balizko irtenbideak ere landuko ditugu. Saltokiaren kudeaketa hobetzeko RENOVA Programaren aurkezpena.

Edukiak:

- Sarrera.
- Negozio bat errentagarri ez izatearen arrazoiak.
- Kanpoko arrazoiak.
- Barneko arrazoiak.
- Negozioa errentagarriagoa izateko irtenbidea.
- 2018ko benetako kasuak:
 - Portu argiztapen-denda (Portugalete).
 - Alberto Ederra harategia (Pamplona).
 - Manterola kafetegia (Pamplona).

Saioaren irakaslea:

Emilio Ábalos

Aditua Denda Txiki eta Ertainetako Kudeaketan eta Marketinean
Bere Renova programa hogeitaz arrakastatsu burutu du betiere saltokiaren
errentagarritasuna helburu izan duelarik.

Ikusi youtuben Renova Barakaldoko parte-hartzaileen bideo bat:

<https://www.youtube.com/watch?v=z4jAOgiliQg>

Izen-ematerako epe-muga:

2019ko otsailaren 13

Izen-emateak Merkataritzako Bulego Teknikoan egin behar dira.

Tel: 944729353. comercio@portugalete.org

**Doako
izen-ematea**